



الملف التعريفي

شركة شبكة المهام التجارية

شريك الدعم السعودي لدخول السوق وتنمية الفرص.

دخول السوق · المسارات التنظيمية · المشتريات · الشراكات · التنفيذ المحلي

من نحن

شركة شبكة المهام التجارية شريك دعم سعودي للشركات والمصانع الأجنبية وملاك العلامات التجارية ومقدمي الحلول الراغبين في دخول المملكة. نجمع متطلبات دخول السوق والشراكات المحلية وتطوير الفرص ضمن علاقة واحدة مسؤولة.

01

الرؤية

أن نكون شريكا تجاريا سعوديا موثوقا للشركات والمصانع الراغبة في دخول أسواق جديدة.

02

الرسالة

ربط متطلبات دخول السوق بالتنفيذ المحلي وتطوير الفرص ضمن علاقة واحدة مسؤولة.

01

الثقة

02

الاحترافية

03

الشراكة

مصالح متوازنة وعلاقات مستدامة.

خدمات مترابطة لدخول السوق والنمو

01

دعم المسارات التنظيمية ودخول المنتجات

تصنيف المنتجات وتحديد المتطلبات ومراجعة جاهزية الملفات والتنسيق مع مسارات هيئة الغذاء والدواء وغيرها من المسارات التنظيمية ذات العلاقة.

02

الجاهزية للمشتريات والوصول إلى السوق

تأهيل الموردين ورصد المنافسات والفرص ودعم المشاركة في قنوات المشتريات الحكومية وشبه الحكومية والخاصة.

03

تطوير الأعمال وصناعة الفرص

تموضع المنتجات وتطوير الشركاء والقنوات والتمثيل التجاري والربط المؤهل والمتابعة المنظمة.

04

تنسيق التوريد واللوجستيات والتنفيذ المحلي

تنسيق التوريد والموردين والخدمات اللوجستية والتوزيع وسلاسل التبريد والتنفيذ المحلي المصرح به والتحقق عند الحاجة.

ماذا يستلم فريقك؟

مخرجات واضحة تساعد فريقك على الانتقال من الاهتمام الأولي إلى التحرك الفعلي داخل السوق.

01

تقييم دخول السوق

صورة عملية عن الجاهزية والمتطلبات والفجوات والأولويات المقترحة.

02

خارطة تنظيمية وشرائية

مسار مترابط للتسجيل وتأهيل المورد والوصول إلى قنوات المشتريات.

03

قائمة الشركاء والقنوات

علاقات محلية مؤهلة تتوافق مع المنتج أو الحل والشرح المستهدفة.

04

خارطة الفرص وخطة العمل

فرص مرتبة ومسؤوليات وخطوات واضحة لتفعيل السوق.

منهجية عمل واضحة

01

نقيم

نقيم الشركة والمنتج أو الحل والجاهزية الحالية والشرائح المستهدفة والأهداف.

02

نجهز

نحدد المتطلبات التنظيمية والشرائية والتوريدية والتجارية اللازمة للدخول.

03

نربط

نبني العلاقات والقنوات المحلية المناسبة وننسق مع أصحاب المصلحة والفرص المؤهلة.

04

ننمي

ندعم التفعيل والتفاوض والتنفيذ واستمرار تطوير الفرص.

محفظة المنتجات والحلول

01

الأجهزة والمستلزمات الطبية وسلامة القطاع الصحي

- الأجهزة والمعدات الطبية
- المستلزمات والمنتجات الصحية
- حلول السلامة والأمن والحماية للقطاع الصحي

02

الأدوية ومستحضرات التجميل والمنتجات الصحية

- المنتجات الصيدلانية والأدوية
- مستحضرات التجميل ومنتجات العناية الشخصية
- المنتجات المتعلقة بالصحة وما في حكمها

03

المختبرات الطبية والصحة الرقمية والذكاء الاصطناعي

- تجهيزات وأنظمة ومستلزمات المختبرات
- التقنيات الصحية والأنظمة الطبية المدعومة بالذكاء الاصطناعي
- الصحة الرقمية والأمنمة والرعاية المتصلة

04

التقنية الصناعية وحلول التوريد المتخصصة

- التقنيات الصناعية الطبية وغير الطبية
- الحلول الصناعية وحلول التوريد المتخصصة
- حلول للقطاعات الحكومية وشبه الحكومية والخاصة

لماذا شبكة المهام؟

نعمل كشريك دعم سعودي واضح للشركات الأجنبية، ونجمع تنسيق دخول السوق وتطوير الأعمال والتمثيل التجاري ودعم التوريد وإدارة أصحاب المصلحة من مرحلة الاستعداد وحتى تنمية الفرص.

01

فهم عملي للسوق السعودي

02

نطاق تنظيمي وتجاري مترابط

03

تنسيق محلي احترافي

04

شراكات وقنوات مستدامة

05

سرية ومتابعة موثقة

النطاق المهني

تقدم الخدمات وفق نطاق عمل مكتوب ومتفق عليه. شبكة المهام شركة تجارية مستقلة ولا تمثل هيئة الغذاء والدواء أو نوبكو أو أي جهة حكومية أو شبه حكومية. لا تضمن الشركة التسجيل أو التأهيل أو ترسية المنافسة أو التحصيل أو إبرام العقود. تنسق الأعمال المنظمة عبر أطراف مرخصة بحسب المتطلبات، ويظل العميل مسؤولاً عن ادعاءات المنتج ومعلوماته الفنية والموافقات والتزاماته النظامية.



ابدأ التواصل

سوقك القادم يبدأ من هنا.

شاركنا نبذة عن شركتك أو مصنعك وفئة المنتج أو الحل والمرحلة الحالية، وسنعود إليك بالأسئلة الصحيحة والخطوة العملية التالية.

البريد الإلكتروني: Info@shabakatalmaham.com

الهاتف وواتساب: +966 55 570 8775

الرقم الموحد: 7041743977

المقر: Riyadh, Saudi Arabia

الموقع الإلكتروني: www.shabakatalmaham.com